

Program szkolenia

„Akademia prawa dla przedsiębiorcy - poprawne i bezpieczne zawieranie umów, należyte ich wykonywanie, skuteczna windykacja należności”

Godzina	Temat zajęć
9.00	Powitanie uczestników i wprowadzenie
9.00 – 10.30	Umowy w obrocie gospodarczym – omówienie zagadnień podstawowych: 1. czym jest czynność prawna; 2. oświadczenia woli; 3. wady oświadczenia woli – omówienie zagadnienia od strony praktycznej; 4. formy czynności prawnych i ich znaczenie. Weryfikacja kontrahenta przed zawarciem umowy: 1. sprawdzenie formy prawnej i sposobu należytej reprezentacji kontrahenta; 2. pozyskanie wiedzy o majątku kontrahenta oraz możliwych sposobach zabezpieczenia transakcji; 3. dostępne źródła informacji o kontrahencie – rejestry, ewidencje, biura informacji gospodarczej.
10.30 – 10.45	Przerwa
10.45 – 12.15	Ważne i skuteczne zawarcie umowy: 1. podstawowe elementy treści każdej umowy; 2. najbardziej popularne zabezpieczenia stosowane w umowach; 3. omówienie najbardziej podstawowych i popularnych umów funkcjonujących w obrocie gospodarczym np. umowa sprzedaży, umowa zlecenie, umowa o dzieło, umowa o współpracy, umowa najmu, tzw. umowy nienazwane; 4. znaczenie listów intencyjnych; 5. dokumentowanie zmian pojawiających się w umowach.
12.15 – 12.30	Przerwa
12.30 – 14.00	Należyte wykonywanie zawartej umowy: 1. jak należy postępować, gdy w trakcie wykonywania umowy pojawiają się problemy; 2. funkcja kary umownej; 3. stosowanie odsetek; 4. czym jest niewykonanie lub nienależyte wykonanie umowy; 5. podstawowe zasady ponoszenia odpowiedzialności z tytułu niewykonania lub nienależytego wykonania umowy. Skutki prawne niewykonania lub nienależytego wykonania umowy. Pojęcie przedawnienia roszczeń, przerwanie biegu przedawnienia: 1. instytucja uznania długu; 2. zawezwanie do próby ugodowej, mediacja. 3. zawarcie ugody pozasądowej. Wypowiedzenie, rozwiązanie, odstąpienie od umowy – omówienie instytucji i skutków prawnych.
14.00 – 14.15	Przerwa

14.15 – 15.45	Windykacja należności Sądowe dochodzenie należności : 1. omówienie istoty postępowania w sprawach o zapłatę należności; 2. dobrodziejstwo nakazu zapłaty w postępowaniu nakazowym; 3. jak uzyskać nakaz zapłaty w postępowaniu nakazowym; 4. postępowanie upominawcze, postępowanie uproszczone; 5. koszty związane z postępowaniem sądowym. Postępowanie egzekucyjne 1. podstawa wszczęcia postępowania egzekucyjnego; 2. klauzula wykonalności – szczególny reżim prawny; 3. sposoby prowadzenia egzekucji. Regulacje dotyczące małżeńskiego ustroju majątkowego mające wpływ na skuteczność windykacji należności: 1. składniki majątku osobistego i wspólnego małżonków; 2. ważność umowy zawartej przez jednego z małżonków; 3. umowne ustroje majątkowe; 4. zawarcie umowy majątkowej małżeńskiej – skutki dla wierzycieli; 5. uzyskanie klauzuli wykonalności przeciwko małżonkowi dłużnika.
15.45	Zakończenie szkolenia